

Használd a tudásunk.

Okos tartalmi együttműködések üzleti témákban
Szeretünk üzletről, gazdaságról írni, ezért vagyunk jók natív anyagokban

Milyen ügyféligényre jó válasz a G7?

- B2B imidzsépítés tartalommal
- Vállalatvezető, döntéshozó elérése szakmai üzenetekkel
- Adat, grafikon, kérdőív
- Prémium termék, márka kommunikáció
- Piac edukáció, ismeretterjesztés
- Storytelling
- Szakértői personal branding

Natív megoldások

Cikk:

- közösen egyeztetett témában, szerkesztőségi háttérkutatással

Podcast:

- 30-40 perces beszélgetés, vállalati ügyekről; víziókról, kihívásokról és újdonságokról

Natív interjú:

- Közösen egyeztetett témában, 6-8 kérdés
- Vállalati ügyekről, szakmai kérdésekről

Prémium együttműködési lehetőségek

Szakmai előadás

- Szakújságíró által tartott előadás, kurzus

Piackutatás/olvasói felmérés

- Felmérés a g7 olvasók körében vagy reprezentatív

Szektor elemzés

- átfogó tanulmány (10-15 oldalas kutatás)

>550 000

olvasó havonta
(RU)

>10,5 perc

átlagos oldalon
töltött idő

6 Dfj

minőségi
újságírást

minden 4.

olvasó vezető
beosztású

>40.000

facebook
követő

4-6.000

hallgató
/podcast

35-40

cikk hetente

>12.000

olvasó
cikkenként

Termék	Becsült elérés	Munkadíj	Nettó listaár
Natív cikk	2-3 000	50 000	850 000
Natív podcast	2-4000	50 000	850 000
Natív interjú	3-4000	50 000	650 000
Rovatszponzoráció	150 000	-	400 000/hó
Podcast reklámpot (20 mp)	4-6 000	-	300 000
PR cikk	2 000	-	650 000
Szakmai előadás	-	50 000	250 000
Piackutatás/olvasói fel.	-	300 000	800 000
Szektoelemzés	-	300 000	1 500 000