

## Használd a tudásunk.

Okos tartalmi együttműködések üzleti témákban  
Szeretünk üzletről, gazdaságról írni, ezért vagyunk jók natív anyagokban

### Milyen ügyféligényre jó válasz a G7?

- B2B imidzsépítés tartalommal
- Vállalatvezető, döntéshozó elérése szakmai üzenetekkel
- Adat, grafikon, kérdőív
- Érdekes téma feldolgozások, megszólalások összetett témákban
- Piac edukáció, ismeretterjesztés
- Storytelling
- Szakértői personal branding

### Natív megoldások

#### Cikk:

- közösen egyeztetett témában, szerkesztőségi

#### Podcast:

- 30-40 perces beszélgetés, vállalati ügyekről; víziókról, kihívásokról és újdonságokról

#### Natív interjú:

- Közösen egyeztetett témában, 6-8 kérdés
- Vállalati ügyekről, szakmai kérdésekről

### Prémium együttműködési lehetőségek

#### Szakmai előadás

- Rövid szakújságíró által tartott

#### Piackutatás/olvasói felmérés

- Felmérés a g7 olvasók körében

#### Szektor elemzés

- átfogó, tanácsadói színvonalú tanulmány

>550 000

olvasó havonta  
(RU)

>11 perc

átlagos oldalon  
töltött idő

6 Dfj

minőségi  
újságírást

minden 4.

olvasó vezető  
beosztású

>40.000

facebook  
követő

4-6.000

hallgató  
/podcast

35-40

cikk hetente

>12.000

olvasó  
cikkenként

Termék	Becsült elérés	Munkadíj	Nettó listaár
Natív cikk	3 000	50 000	850 000
Podcast beszélgetés	4-6 000	50 000	850 000
Natív interjú	10 000	50 000	650 000
Rovatszponzoráció	400 000	-	400 000/hó
Podcast reklámpot (20 mp)	4-6 000	-	300 000
PR cikk	2 000	-	650 000
Szakmai előadás	-	50 000	250 000
Piackutatás/olvasói fel.	-	300 000	600 000
Szektoelemzés	-	400 000	900 000